higher education & training

Department:
Higher Education and Training
REPUBLIC OF SOUTH AFRICA

NASIENRIGLYN

NASIONALE SERTIFIKAAT

ENTREPRENEURSKAP EN ONDERNEMINGSBESTUUR N4
(Tweede Vraestel)

10 November 2022

Hierdie nasienriglyn bestaan uit 6 bladsye.

Kopiereg voorbehou

VRAAG 1

1.1
- Naam van die besigheid en die adres
- Logo
- Prys
- Prent
- Aandag om uitlokkers te kry
- Besigheidsure
- Uitleg netjies en aantreklik en met 'n raam/rant (7 × 2) (14)

1.2 Individue, organisasies en besighede wat voorberei vir spesiale geleenthede soos:
- Troues
- Begrafnisse
- Sakekonferensies (Enige 2 × 2) (4)

1.3 Netjiese en aantreklike uitleg met 'n raam ✓ (1 punt)
5 toepaslike vrae ✓✓ (10 punte)
(maks van 4 geslote vrae en min 1 oop vraag, vice versa)
Die doel van die vraelys ✓✓ (2 punte)
Naam van die besigheid ✓ (1 punt) (14)

1.4
- Konsekwentheid
- Betroubaarheid
- Netheid
- Vriendelikheid (4 × 2) (8)

1.5 

✓✓ELLA'S CATERING✓✓ (4)

1.6
- Gesondheids- en veiligheidspermitte
- Handelslisensie
- Registrasie by SAID (SARS)
- Registrasie van personeellede by WVF (UIF) (Enige 3 × 2) (6)

VRAAG 2

2.1
- Mamosa Bed-en-Ontbyt is 'n pragtige fasiliteit wat sewe individueel gemeubileerde kamers bied, elk met sy eie antieke tema.
- Ons is 'n volledige bed-en-ontbytonderneming wat elke oggend 'n gratis ontbyt aan ons kliënte bied. (2 × 2) (4)

2.2
- Ons wil 'n onvergeetlike ervaring aan ons gaste bied deur uitnemende produkte en diens te lewer.
- Ons hou voedselpryse laag, maar handhaaf gehalte. (2 × 2) (4)

2.3
- Professionaliteit
- Hoogs toegewyde personeel
- Uitnemende kliëntediens
- Kennis en vaardighede
- Goeie leierskapskwaliteite (Enige 4 × 2) (8)

2.4 Beskryf jou teikenmark. Noem die volgende demografiese faktore:
Gebruik hierdie kriteria om na te sien: Ouderdom✓✓ Geslag✓✓ Plek✓✓ Beroep✓✓en Inkomste ✓✓ (10)

2.5 **Die tipe eienaarskap** ✓
Alleenhandelaar/ Vennootskap/Maatskappy✓✓

Kantooradministrasieplan ✓
Onder hierdie opskrif verduidelik die student die volgende inligting:
kantoortoerusting, versekering en regsvereistes ✓✓

Bedryfsplan ✓
Hoeveel mense sal in diens geneem word en hulle pligte.✓✓

Administrasieplan✓
Die student sal sê hoe hy/sy inligting oor sy/haar besigheid sal aanteken. ✓✓
Enige DRIE opskrifte
1 punt vir die opskrif.
2 punte vir verduideliking.
(12)

2.6

Voorbedryfskoste	Punt 4 voorbedryfskoste
Aanvangsinventaris	11 000✓
Registrasiekoste	450✓
Regskoste	800
Sakekonsultant	2 500
Bemarkings- en promosie-uitgawes	1 000✓
Lisensie	1 200
Ander koste	1 500✓
	18 450
Vaste bates	Punt 4 voorbedryfskoste
Rakke	500✓
Toonbankareatoerusting	2500
Kabinette	3500
Meubels en toestelle	4800✓
Beligting	1200
Buiteteken	550
Kasregister	1000✓
Vertoonstaanders	850✓
Ander bates	5500
	20 400
Bedryfsuitgawes	Punt 4 voorbedryfskoste
Lone	4 800✓
Onderhoud	1 200✓
Huur	2 000✓
Water en elektrisiteit	1 250✓
	10 100

(12)
[50]

VRAAG 3

3.1
1 punt vir elke toepaslike antwoord ✓ 5 × 1 5
2 punte vir die naam van die besigheid ✓ 2
2 punte vir die logo✓✓ 2
2 punte vir die raam ✓ en die netheid van die uitleg ✓ 2 (11)

3.2
- K9 Security Shop✓
- Die naam is kort en maklik om te onthou ✓✓
- Die naam dui die aard van die produkte aan ✓✓ (5)

3.3 Sleutel tot veiligheid (2)

3.4
- Huiseienaars
- Inkopiesentrums
- Openbare kantore
- Banke
- Kerke (5 × 2) (10)

3.5
- Betroubaarheid
- Spesialiskennis en vaardighede
- Goeie kliëntediens (3 × 2) (6)

3.6

Markpotensiaal per dag 416/30	14✓
Markpotensiaalaandeel 14 × 60%	8✓
Verskafferanalise	60✓
Daaglikse syfers	
Getal eenhede verkoop in een dag	8✓
Verkoopsprys per eenheid 8 × 450	3600✓
Kosprys van elke eenheid 8 × 240	1920✓
Daaglikse verkope 450 × 8	3600✓
Totale daaglikse koste 240 × 8	1920✓
= Bruto wins per dag	1680✓✓
Maandsyfers	
Getal eenhede in een maand verkoop 8 x 30	240✓✓
Maandelikse verkope 240 × 240	108 600✓✓
Maandelikse eenheidskoste 240 ×	57 600✓✓
= Bruto wins per maand	

(16)
[50]

VRAAG 4

4.1 Faktore om die onderneming wat aktiwiteite beïnvloed.
(Enige redelike antwoord) (2)

4.2
- Klieënte✓ – Hulle koop by die maatskappy. Die oorlewing van die besigheid hang van die kliënte af ✓
- Kompetisie✓ – Lok kliënte met laer pryse ✓
- Ekonomie✓ – Inflasie affekteer die verkoopsprys ✓ (3 × 2) (6)

4.3 Hy gebruik sosiale media ✓✓ en persoonlike reklame ✓✓ (4)

4.4
- Dit kos niks nie
- Mense deel jou handelsmerk met ander (2 × 2) (4)

4.4
- Sterk punte – Kennis en vaardighede
- Swak punte – Beperkte fondse
- Geleentheid – Aanlyn netwerk
- Bedreigings – Kompetisie (4 × 2) (8)

4.5

MAAND	**JULIE**	**AUGUSTUS**	**SEPTEMBER**
Beginsaldo	8500	750	(3 700)✓
Kontantverkope	15 600✓	16 800✓	20 400✓
Kredietverkope	7 600✓	10 400✓	11 200✓
Ander ontvangste	6 500✓	3 500✓	
Totale kontantontvangste	**38 200**	**31 450**	**27 900**
Kontantaankope	14 400✓	16 650✓	19 800✓
Kredietaankope	1 200✓	1 600✓	1 850✓
Maandbetalings	9 850✓	9 850✓	9 850
Leningterugbetaling		850✓	850
Ander betalings	12 000	1 200✓ 5 000✓	1 200
Totale kontantbetalings	37 450	35 150	33 550
Maandeindsaldo	**750✓**	**(3 700)✓**	**(5 650)✓✓**

(24)
[50]

TOTAAL AFDELING B: 150
GROOTTOTAAL: 200

Kopiereg voorbehou